



Qualifizierte und engagierte Mitarbeiter sind das Fundament eines erfolgreichen Unternehmens. Wollen Sie gemeinsam mit uns erfolgreich sein?

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in unbefristeter Direkteinstellung einen

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Kundenanfragen inkl. technischer Beratung
- Erstellung und Überwachung von Angeboten
- Auftragsabwicklung inklusive Verhandlung
- Aktive Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Überwachung der Baustellen inklusive der übergreifenden Zusammenarbeit mit den Nachunternehmern

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Vertriebserfahrung sowie Kenntnisse im Bereich Stahlhandel (von Vorteil)
- Gutes technisches Verständnis
- Ergebnis- und kundenorientierte sowie engagierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und hohes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

UNSER ANGEBOT

- Langfristiger und sicherer Arbeitsplatz in Vollzeit
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Eigenverantwortung
- Aktive Mitgestaltung am Ausbau eines erfolgreichen Unternehmens
- Gutes Betriebsklima in einem modernen innovativen Umfeld
- Attraktive Vergütung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Nachhaltige Mobilität: E-Bike-Leasing

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Willi Krohn Handelsgesellschaft mbH • Op de Geest 3 • 25524 Breitenburg
Frau Tatjana Hergert • Tel. + 49 4821 40889-10 • tatjana.hergert@willi-krohn.de